



PBS Worldwide

INTERNATIONAL BROCHURE



WE PROVIDE YOU WITH:

BEST VALUE SERVICES



Business centers



We have several business centers at your disposal. We own or rent the business centers that we have in our portfolio. If needed we will look for a tailor made solution for your specific business. We offer all that you need in order to conduct your business in a modern, pleasant and productive environment in open offices or classical offices. We combine the business centers with incubation services. Our business incubators serve as a launching platform for young and small businesses. We build your business on a tailor made time frame with little or a lot of involvement from our expert teams. If required we will do the entire start-up phase for you and then teach you how to run the business and keep supporting you in the next phases of your growth cycle. We offer everything from virtual support, rent-a-desk, secretary support through “plug & play” tailor build companies (e.g. transport companies with trucks, drivers and a transport license) and everything in between for different sectors.

We offer hands on intensive business support, access to finance and experts and to other entrepreneurs and suppliers to really make your businesses and company grow.

Why should you have your office in our business and incubation centers?

- All offices are equipped with WIFI, central television and a central fax.
- You do not need any capital investments.
- We offer competitive 'rental' rates, which assist with minimizing costs so that you can focus more on developing your business rather than worrying about paying the next big bill.
- Our business incubator centers are uniquely positioned to offer a broad range of business assistance: on-site, business support, mentoring and training.
- The executive director, program managers, support staff and other consultants provide ongoing assistance to incubator.
- Secretary services with experience in start-ups and your sectorial business.
- Instant peer support and networking opportunities with other small business owners and managers.
- Shared administration facilities and meeting rooms & training rooms.
- Start-up with well-defined deliverables in the time frame that we agree with our clients.
- Facilitation for your recruitment: we recruit the personal and experts needed for a quick start
- The experts in our business incubator handle the local government and license and permit issues. You can relax. We will accelerate and facilitate the time consuming files and we always get what you need.
- And last but not least we provide with a secure environment in offices where the employees can enjoy the working day.

Бизнес центры



Мы предоставляем в Ваше распоряжение много бизнес центров. Обладаем, арендуем или эксплуатируем уже имеющиеся в нашем портфолио бизнес-центры. При необходимости мы найдем адекватное решение для Вашего специфического бизнеса. Мы предоставляем все необходимое для Вас для руководства бизнесом в современной, приятной и производительной обстановке, открытые или классические офисы.

Комбинируем бизнес центры с услугами инкубаторов. Наши бизнес- инкубаторы являются платформой для запуска бизнеса на изначальном этапе и для небольшого бизнеса. Компании, находящиеся на этапе проекта, динамические субъекты, нуждаются в поддержке, а наши инкубаторы обеспечивают эту поддержку. Мы создаем Ваш бизнес в специфическом интервале с большим или меньшим участием наших команд экспертов. При необходимости, мы выполним для Вас весь начальный этап, а потом научим Вас, как руководить бизнесом, и продолжим поддерживать Вас на следующих этапах цикла роста. Наш бизнес инкубатор предоставляет малым и средним предприятиям и компаниям, находящимся на этапе проекта, «стимулирующую» среду, необходимую для развития и расширения их бизнеса. Мы обеспечиваем все, от виртуальной поддержки, аренды офиса, помощь секретариата посредством специфических обществ «конфигурирования» (например, грузовые транспортные компании, водителей и транспортные лицензии) и все необходимое на этом пути в различных секторах.

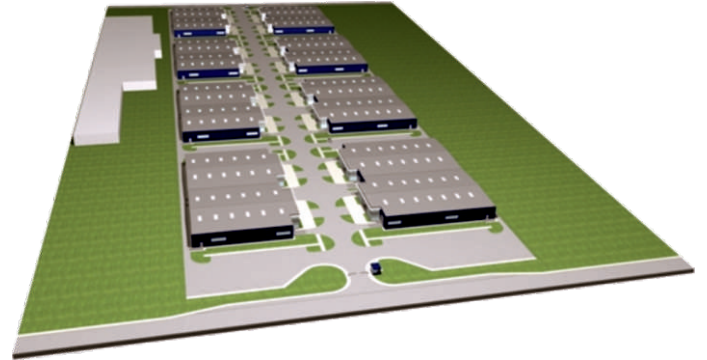
Предоставляем рабочую силу для интенсивной поддержки в бизнесе, доступ к финансам, экспертов и договора с подрядчиками и поставщиками, которые действительно продвигают Ваш бизнес и развивают Вашу компанию.

Почему Ваш офис должен находиться в наших бизнес центрах и инкубаторах?

- Все офисы оснащены Интернетом wifi центральным телевидением и центральным факсом.
- Вы НЕ нуждаетесь ни в какой инвестиции капитала.
- Предоставляем конкурентоспособные проценты для «аренды», которые минимизированными ценами помогают Вам, таким образом, чтобы Вы могли больше сосредоточиться на развитии Вашего бизнеса, а не на заботе о следующем большом счете-фактуре.
- Наш бизнес инкубатор существует для предоставления широкой гаммы поддержки в бизнесе: местной, помощь в бизнесе, руководство и обучение.
- Исполнительные директора, директора программы, обслуживающий персонал и другие консультанты обеспечивают постоянную поддержку в инкубаторе.
- Услуги секретариата, обладающего опытным персоналом, на стадии проекта и ваш секторный бизнес.
- Также, предоставляем немедленную поддержку и возможность создания бизнес связей с другими собственниками и директорами малого бизнеса.
- Общие возможности администрации и залы для сбора & обучения.
- Облегчение набора кадров для Вас: подбираем кадры и экспертов, необходимых для быстрого начала
- Эксперты наших бизнес инкубаторов занимаются вопросами, связанными с местным правительством, лицензиями и разрешениями. Вы можете быть спокойны. Мы ускорим и поспособствуем подаче документов, которая занимает время, и получим то, в чем Вы нуждаетесь.



Company creation



Opening an operation in a new market is generally the most costly and time-consuming way to enter it, but the rewards and benefits can be great. There are important legal and financial implications involved in setting up a business. You should take advice from our accountants or business advisers and lawyers.

We are specialized in providing assistance and guidance related to international company formation and related services in various locations worldwide. We also assist with the management and administration of international companies, and provide company services that are designed to guide and support the daily running of the business. Our specialized services include asset protection, accounting and audit services, licensing solutions, legal advice and representation, patent and trademark registration and office services.

We provide remote company creation services. You only travel when your company is created. We use our experience to proceed with your incorporation quickly, efficiently and in a cost effective and professional manner.

The list below contains examples of benefits when you register a company in another country:

- Stable economy, politically and financially stable business climate.
- Make greater gains on annual capital and personal and corporate tax reduction.
- High levels of asset protection and tax planning can be achieved.
- Favorable tax environment and low tax benefits.
- Strict confidentiality and privacy laws and protection from lawsuits and creditor claims.
- Lower levels of business risks.
- Investments diversification.
- Your customers will take you more seriously if you have a local base.
- If you use a joint venture, you will be able to share the risk. You will also benefit from your partner's local knowledge and reputation. If you operate alone, all profits from the enterprise remain yours.
- A local subsidiary company offers limited liability if things go wrong. It is also easier to expand than a local office. It provides an opportunity to extend your intellectual property rights and registrations into other markets.

Создание компании



Создание бизнеса на новом рынке является, в общем, очень дорогостоящим и требует много времени, но вознаграждение и польза могут быть очень большими. В создании бизнеса существует много важных законных и финансовых сторон. Вы должны посоветоваться с бухгалтерами, консультантами и адвокатами бизнеса.

Мы специализируемся в предоставлении помощи и руководства в связи с созданием международных компаний и соответствующих услуг в разных точках мира. Также, мы поддерживаем менеджмент и администрацией в международных компаниях и предоставляем услуги в компании, созданные для того, чтобы направить и предоставить поддержку руководству бизнеса. Наши специализированные услуги включают:

защиту имущества, бухгалтерские услуги и аудит, решение вопросов лицензий, правовые консультации и представительство, регистрации патентов и торговых марок, канцелярские услуги.

А также, предоставляем услуги на расстоянии для создания компании. Вы будете приглашены только в момент создания компании. Мы пользуемся нашим опытом для того, чтобы быстро заняться регистрацией Вашего бизнеса в эффективной манере, эффективной с точки зрения затрат и профессионализма.

Нижеуказанный список содержит примеры выгоды регистрации компании в другой стране:

- Низкий уровень бюрократии.
- Стабильная экономика. Стабильный с политической и финансовой точки зрения бизнес-климат.
- Получение большей прибыли в ежегодном капитале.
- Сокращение персонала и подоходного налога.
- Достижение высокого уровня защиты имущества и планирования налогов.
- Благоприятная налоговая среда – поиск путей понижения подоходного налога
- Строгие законы конфиденциальности и частного характера.
- Пониженный уровень рисков в бизнесе.
- Диверсификация инвестиций.
- Планирование недвижимости
- Ваши клиенты воспримут Вас более серьезно, если Вы будете обладать и местной базой.
- Если Вы используете ассоциацию, вы сможете разделить риск. Также, Вы воспользуетесь знаниями и репутацией местного партнера.
- Если работаете индивидуально, вся прибыль компании останется только Вашей.
- Местное отделение предоставляет ограниченную ответственность, если дела пойдут плохо. Также, будет намного легче расширять бизнес, если Вы будете иметь свою собственную компанию, а не просто местный офис.
- Предоставляет возможность для расширения Ваших прав интеллектуальной собственности и регистрации на других рынках.



Business incubators: we build your business



Our business incubators serve as a launching platform for young and small businesses. We build your business on a tailor made time frame with little or a lot of involvement from our expert teams. If required we will do the entire start-up phase for you and then teach you how to run the business and keep supporting you in the next phases of your growth cycle.

We offer everything from virtual support, rent-a-desk, secretary support through “plug & play” tailor build companies (e.g. transport companies with trucks, drivers and a transport license) and everything in between for different sectors. We provides a nurturing, instructive and supportive environment for entrepreneurs during the critical stages of starting up a new business. The goal of our business incubators is to increase the chance that a start-up will succeed, shorten the start-up period and reduce the cost of establishing and growing its business.

What are the benefits of being part of our business incubator?

- Minimal start-up costs: we offer competitive 'rental' rates, which assist with minimizing costs so that
- you can focus more on developing your business rather than worrying about paying the next big bill.
- The executive director, program managers, support staff and other consultants provide ongoing assistance to incubator.
- Secretary services with experience in start-ups and your sectorial business.
- Instant peer support and networking opportunities created with other small business owners and managers.
- Shared administration facilities and meeting rooms & training rooms.
- Start-up with well-defined deliverables in the time frame that we agree with clients.
- Shared-use spaces: reception and product display area, conference rooms in each building; training rooms and central office services: up to 2 or 4 hours per day.
- Facilitation for your recruitment: we recruit the personal and experts needed for a quick start
- The experts in our business incubator handle the local government and license and permit issues. You can relax. We will accelerate and facilitate the time consuming files and we always get what you need.
- And last but no least we provide with a secure environment in offices were the employees can enjoy the working day.

Инкубаторы бизнеса: мы строим ваш бизнес



Наши инкубаторы бизнеса служат основой для запуска молодого и малого бизнеса. Начинания, которые представляют собой динамические сущности, нуждаются в поддержке, и наши инкубаторы предоставляют такую поддержку. Мы строим бизнес на определённый период времени при активном или менее активном участии со стороны наших экспертных команд. При необходимости, мы осуществим весь этап старта для Вас, а затем мы научим Вас управлять бизнесом и продолжим поддерживать Вас на следующих этапах цикла Вашего развития.

Мы предоставляем питательную, обучающую среду и поддержку предпринимателям во время критических этапов в начале нового бизнеса. Цель наших инкубаторов бизнеса состоит в увеличении шансов на успех в начале бизнеса, в сокращении времени и снижении затрат на создание и развитие бизнеса.

В чём состоят преимущества нахождения в нашем инкубаторе бизнеса?

- Минимальные начальные затраты – мы предлагаем выгодные «арендные» тарифы, которые содействуют развитию благодаря сведению затрат к минимуму, и, таким образом, дают возможность больше сконцентрироваться на развитии Вашего бизнеса вместо того, чтобы беспокоиться об оплате предстоящего большого счёта.
- Исполнительный директор, менеджеры программ, вспомогательный персонал и другие консультанты оказывают постоянную помощь инкубатору.
- Секретарские услуги, обладающие опытом в старте и в Вашей сфере бизнеса.
- Немедленная поддержка и возможности налаживания отношений, создаваемых с другими хозяевами предприятий и менеджерами малого бизнеса.
- Средства управления и залы заседания, а также отдельные залы для обучения.
- Начало с чётко определёнными целями на согласуемый период времени.
- Помещения раздельного пользования: зона получения и выставления товаров, конференц-залы в каждом здании, залы для проведения подготовки и обучения.
- Услуги для центрального офиса: до 2 или 4 часов в день.
- Средства для деятельности по трудоустройству: мы набираем персонал и экспертов, необходимых для быстрого старта.
- Эксперты нашего инкубатора бизнеса занимаются проблемами, связанными с местным управлением, лицензиями и разрешениями. Вы можете расслабиться, мы ускорим и облегчим процесс оформления документации, требующей затраты времени, мы всегда получаем то, в чём Вы нуждаетесь.



Our interim management value proposition



In the past 10 or 15 years, Interim Management has emerged to become an industry in its own right, one that provides a wide range of services to businesses. There are a number of different business situations that could result in the need for an interim manager: crisis management, sudden departure, illness, death, change management, managing change or transition, sabbaticals, MBOs and IPOs, mergers and acquisitions, and project management.

The following factors are typical for the “interim management value proposition”:

- **Return on investment:** Our interim managers add value by using their skills and expertise to help deliver an outcome, solution, service or mitigate risk that provides a meaningful 'return on investment' to the client. Our interim managers are paid on the understanding of goals and objectives being performed and delivered, and not simply on the basis of attendance.
- **Speed:** Our interim managers can be in place within days as opposed to weeks or months which is essential when time constraints are important. Being practiced in engaging promptly with the situation, they become effective quickly upon joining the organization of our clients. Because of their experience and expertise, interim managers also conduct and complete assignments effectively and with due speed (Plug & Play).
- **Expertise:** Our interim managers typically operate at a senior level in the client organization, often being sensibly over-qualified for the roles they take on. They often bring skills and knowledge not otherwise in place, to address a specific skills gap or problem. Their experience and expertise enables them to be productive and make a noticeable impact from the outset, maximizing the likelihood of success.
- **Objectivity:** Unencumbered by company politics or culture, our interim managers provide a fresh perspective and are able to concentrate on what's best for the business. Being independent operators, they are able to contribute honestly without constituting a threat to the incumbent management team.
- **Accountability:** Rather than taking on a purely advisory role, our interim managers are managers who will take responsibility for and manage a business or project in their own right. They expect to be held accountable for results and by being instrumental in an assignment's successful delivery. They give clients the peace of mind that the interim manager has experience for the project in hand.
- **Effectiveness:** Operating at or near board-level gives our interim managers the authority and credibility to effect significant change or transition within a company. They actively add value to the client organization as a result of their expertise and approach, even when the work and the decisions to be made are difficult.
- **Commitment:** Our interim managers maintain high professional standards because their future work relies upon referrals and a successful track record. They therefore have a stake in the success of the assignments that they undertake.

Наше предложение ценности временного менеджмента



За последние десять или пятнадцать лет, Временный менеджмент стал самостоятельной промышленностью, предоставляющей предприятиям широкую гамму услуг. В бизнесе существует большое количество различных ситуаций, в которых может возникнуть необходимость временного менеджера. Типичным образом, таковыми ситуациями могут быть кризисный менеджмент, внезапный уход, болезнь, смерть, менеджмент изменений, изменение менеджмента или переходный менеджмент, покупка партнером доли в бизнесе, который принадлежит другому партнеру и присутствие на бирже, слияния и приобретения и проектный менеджмент.

Следующие факторы являются типичными «предложению ценности для временного менеджмента»

- **Возвращение к инвестициям.** Ценность временного менеджмента заключается в том, что наши специалисты используют свой опыт и знания для достижения результата, принятия решений, предоставления услуг или сокращения риска, которая обеспечивает существенное для клиента «возвращение к инвестициям». Временным менеджерам оплачивают за понимание обязанностей и задач, которые выполняются и предоставляются, а не только на основании их участия в них.
- **Скорость.** Наши временные менеджеры могут быть в нужном месте на протяжении определенного количества дней, а не недель или месяцев, и это является существенным, тогда, когда давление сроков предельны. Обладая опытом незамедлительного участия в сложившейся ситуации, они быстро находят эффективные решения, когда присоединяются к организации клиента. Благодаря своему опыту и экспертизе, временные менеджеры часто управляют и завершают эффективно и с необходимой быстротой поставленные перед ними задачи (Plug&Play)
- **Экспертиза.** Таким образом, наши временные менеджеры оперируют на высшем уровне в организации клиента, и часто привносят новые предложения и знания, их экспертиза и опыт позволяют им быть продуктивными и принести впечатляющие результаты, увеличивая до предела возможность успеха.
- **Объективность.** Не ограничиваясь культурой и политикой компании, наши временные менеджеры предоставляют, новую перспективу, они могут сосредоточиться на том, что лучше всего подходит для бизнеса. Являясь независимыми операторами, они могут непосредственно поспособствовать деятельности, одновременно не являясь угрозой для команды, ответственной за менеджмент.
- **Ответственность.** Вместо того чтобы просто взять на себя консультативную роль, наши временные менеджеры берут на себя ответственность за бизнес или проект и управляют лично бизнесом или проектом. Они знают, что их могут привлечь к ответственности за результаты и, являясь необходимыми для успешного выполнения своих обязательств, убеждают клиентов, что временный менеджмент обладает необходимым опытом для проекта, который они поддерживают.
- **Эффективность.** Поскольку они оперируют в руководстве или вблизи руководства, временные менеджеры обладают влиянием и доверием проводить значительные изменения или сделки в рамках компании. Это активным образом прибавляет ценность организации клиента, так как опыт и умения временных менеджеров эффективны даже тогда, когда работа и принимаемые решения являются сложными.
- **Обязательство.** Наши временные менеджеры удерживают высокие профессиональные стандарты, поскольку их будущая деятельность основывается на ссылках и на балансе успешных результатов. Следовательно, полагаются на успех взятых на себя обязательств.



Real Estate value proposition



We offer full Services real estate sales & property Management. We have more than 10 years of experience in eastern markets. For more than 10 years our real estate services division has been providing a wide range of services and solutions supporting various real estate transactions. By combining years of real estate finance expertise, with the experience and stability of our company, the real estate services division has developed a unique set of offers for our clients.

Investment and property search

We maximize all investments and property searches in real estate, whether it is home ownership, a business facility or investment for income, through outstanding services for our clients, but the focus remains on building strong relationships through personalized real estate services for our clients. Our competitive edge is building and maintaining long-term relationships with our clients and maintaining contact over a period of years along with helping them achieve their real estate goals

Why should you use our services:

- Our consultants are highly trained, dedicated to your project and they know the local market.
- Our consultants do everything by the book.
- Committed to establishing and nurturing ongoing relationships.
- We publish our own newsletters in different sectors (more than 20.000 subscribers)
- We are ethical businesspersons.
- We will grant you access to the exclusive services that we provide.
- When interacting with our clients, we listen.
- In-depth market knowledge and effective marketing plans and marketing actions.
- Our reputation of integrity and professionalism.
- We have a strategically selected circle of clients among whom we can market your property or search.

We would be pleased to meet you personally to discuss these or other aspects further.

We have listed numerous reasons why we think we can suit your assignment. Check which of the listed criteria are important to you and decide whether our company is the right choice for your projects.

Предложение по стоимости недвижимости



Мы предоставляем Полные услуги продажи недвижимости и менеджмента собственности. Мы обладаем 10 летним опытом на восточных рынках. Наши решения позволят Вам принять решение относительно Вашего имущества и Ваших инвестиций. Более 10 лет наш отдел услуг в сфере недвижимости предоставляет широкую гамму предложений и решений, которые приходят на помощь различным сделкам с недвижимостью. Комбинируя годы финансовой экспертизы недвижимости с опытом и становлением нашей компании, отдел услуг в сфере недвижимости развил уникальный набор предложений для наших клиентов.

Поиск инвестиций и собственности

Мы увеличиваем максимально возможно поиск в инвестициях и недвижимости, или собственность жилой недвижимости, коммерческое предприятие или инвестиции для получения прибыли, посредством отличных услуг для нашего клиента, развитые в динамическом климате недвижимости, но сосредотачиваемся главным образом на создании тесных отношений через услуги недвижимости, индивидуализированные для каждого из наших клиентов. Наша конкурентоспособная цель состоит в создании и поддержании отношений на долгий срок с клиентами и в сохранении контакта с ними на многие года, помогая им в достижении задач в сфере недвижимости.

Менеджмент собственности

Сколько раз вы желали, чтобы существовал кто-то надежный, который бы занялся всеми Вашими проблемами и вопросами, связанными с менеджментом собственности? Сколько раз вы спотыкались в проблемах, связанных с производственной единицей, зданиями под офисы, квартирой, имущества для розничной продажи или складирования? Мы можем Вам помочь, и можем управлять Вашей недвижимостью.

Почему Вы должны воспользоваться нашими услугами:

- Наши консультанты обладают солидной подготовкой, посвященной Вашему проекту, и знают местный рынок.
- Наши консультанты делают все «как по нотам».
- Их задача устанавливать и постоянно развивать связи.
- Мы публикуем собственные информационные бюллетени в разных секторах (более 20000 подписчиков).
- Мы бизнес люди с этикой.
- Обеспечим Ваш доступ к эксклюзивным услугам, которые мы предоставляем.
- Тогда, когда мы взаимодействуем с нашими клиентами, мы слушаем.
- Основательные знания рынка и эффективные маркетинговые планы и мероприятия.
- Обладаем репутацией честности и профессионализма.
- Обладаем стратегически избранным кругом клиентов, среди которых можем распространить или искать вам Вашу недвижимость.

Мы были бы рады встретиться с Вами лично для обсуждения всего этого или других будущих вопросов. Мы перечислили много причин, по которым думаем, что мы подходим Вашей миссии. Проверьте, пожалуйста, какие из вышеуказанных критериев важны для Вас и примите решение, если считаете, что мы являемся подходящим выбором для Ваших проектов.



Our recruitment services



We offer complete solutions within recruitment where advertisement, networking, databases and search is included. We differentiate by offering search as a natural part and complement of the recruitment process. This will give the full picture of the candidates that are available on the market and we will select the best candidates for the assignment. We assign our experienced recruitment consultants to clients according to the number of positions which need to be filled. If requested, these consultants will take over the entire recruitment process, including interviews and candidate selection, advising respective departments and drafting contracts. If needed we hire the candidates for our clients and register the labor contracts.

Executive search and middle management

We are specialized in the recruitment of executives, management and specialists in engineering and sales. We implement demanding and interesting recruitment assignments for domestic and international companies. We work with targeted direct search in the market, including executive searches, handling advertisements and recruitment processes.

Employees and workers

We help companies to find workers and employees on a tailor made basis. Our “organized recruitment” of workers and employees is a system of recruiting unskilled and skilled labor for industry, construction, transportation, and farming. Recruiting the best employees for your organization is an ongoing challenge for every manager, supervisor and human resources professional. If you're looking for solid, proven best practices and up-to-the-minute ideas in recruitment, interviewing and selection, you've found the right partner in recruitment. Our approach is tailor made and we provide you with workers and employees that will fit in your organization with the defined skills and experience.

Here is what we offer:

- Analyzing your business strategy and personnel requirement.
- Evaluating employee qualifications.
- Identifying the skills and staff you'll need today and in the future.
- Designing a recruitment strategy around your business goals.
- Implement national and international recruitment programs.

Наши услуги подбора персонала



По мере того как борьба за таланты усиливается, опытных и талантливых сотрудников будет трудно найти и принять на работу, а процесс подбора персонала станет еще более важным. Мы предоставляем специфические услуги подбора персонала на работу посредством поиска и подбора квалифицированного персонала. Предоставляем полные решения в рамках подбора персонала на работу, которые включают рекламу, связи, базы данных и поиск. Мы делаем разницу предоставлением процесса поиска как естественную часть и дополнительную часть процесса подбора персонала на работу. Это предоставит Вам полную картину существующих на рынке кандидатов, и мы подберем самых лучших кандидатов на определенную должность. Предоставляем клиентам наших консультантов, обладающих опытом в принятии на работу, согласно количеству должностей, которые необходимо занять. При необходимости, эти консультанты примут весь процесс подбора персонала на работу, в том числе интервью и выбор кандидатов, информирование соответствующего департамента и составление договоров. При необходимости, принимаем на работу кандидатов для наших клиентов и регистрируем трудовые договора.

Поиск кандидатов для исполнительных должностей и среднего менеджмента

Мы специализируемся на подборе кандидатов для исполнительных должностей, менеджмента и специалистов в строительстве и продаже. Внедряем востребованные и интересные миссии набора для местных и международных компаний. Работаем посредством целенаправленного процесса поиска заданной задачи на рынке, в том числе исполнительные задачи, реклама, процессы и ходатайства, необходимые в менеджменте.

Работники и рабочие

Помогаем компаниям найти рабочих и работников, подходящих для их деятельности. «Организованный подбор персонала на работу» работников и служащих является системой подбора персонала на работу неквалифицированной и квалифицированной рабочей силы в промышленной, строительной, транспортной сфере и в агрокультуре. Подбор на работу лучших сотрудников для Вашей организации это постоянный поиск для каждого менеджера, управляющего и специалиста в сфере Рабочих кадров. Если Вы ищите самый крепкий и доказанный опыт и новейшие идеи в подборе персонала, проведении интервью и выборе, Вы нашли подходящего партнера для подбора персонала на работу. Наш подход обоснован, и мы предоставляем Вам подходящих для Вашей организации рабочих и сотрудников, обладающих определенной компетентностью и опытом.

Вот что предоставляем мы:

- Анализ Вашей стратегии в бизнесе и потребность в персонале;
- Оценка квалификации сотрудников;
- Выявление компетенций и персонала, который нужен Вам в настоящее время и понадобится в будущем;
- Создание стратегии подбора персонала на работу вокруг Ваших задач в бизнесе;
- Внедрение национальных и международных программ подбора персонала на работу;



Solar and renewable energy projects



We have the belief that energy will be a considerable cost factor in the near future. Companies should start to work on energy plans as the cost of energy will rise in the coming years. Investors in re-energy on the other hand should act now and prepare for the shift to green energy and autonomous energy production. We offer a variety of services in the re-energy domain.

Sales of “ready to build” and “turn key” projects

We perform quick scans and offer a wide range of “ready to build” and “turn key” projects to potential investors. We work directly with the owners of the project. The data can be accessed after that we have made a “non disclosure agreement” and “commission contract” with the potential investor. After this we offer access to data rooms for each specific project.

Audit of projects and due diligence

With our experienced project managers and lawyers we will do an audit after discussion of the framework of the audit on “ready to build” or “turn key” projects (asset deal). The technical due diligence for renewable energy projects will help you to understand the technical feasibility of your project. You will understand a variety of technical, legal and socio-environmental risks before you commit your valuable time and resources to the project. We will identify technical risks that could compromise your project's profitability. We will check if all factors have been accounted for in the development process.

Project management:

- Coordinate the process of land acquisition, grid connection, licenses, green certificates and permitting (specialized consultancy companies).
- Produce detailed project schedule and identify critical milestones in conjunction with the project.
- Responsible for completing the project on time, on budget, and to a high level of quality.
- Administer the terms of the contract, approve terms of purchase orders placed and prepare applications for payment.
- Serve as principle interface with the customer and on-site vendors/sub-contractors.
- Execute essential paperwork and on-line documentation as needed to ensure accounting has what is required for payroll, accounts payable and billing.
- Review construction and commissioning plans with customer to ensure alignment of expectations and identify points at which contractual obligations will have been met.
- Supervise the technical control, grid connection and Start-up of the installation.

Проекты солнечной и восстанавливающейся энергии



Мы верим, что энергия представляет существенный фактор затрат в недалеком будущем. Компании должны начать работать над энергетическими планами, поскольку их стоимость повысится в будущем. С другой стороны, инвесторы в восстанавливающуюся энергию, должны действовать сейчас, чтобы подготовиться для перехода к зеленой энергии и к автономному производству энергии. Мы предоставляем различные услуги в сфере восстанавливающейся энергии:

Продажа проектов «готовый к строительству» («ready to build») и «под ключ»

Быстро исследуем и предоставляем потенциальным инвесторам широкую гамму проектов «готовый к строительству» и «под ключ». Работаем напрямую с собственниками проекта. Данные могут быть просмотрены после заключения с потенциальным инвестором «соглашения о неразглашении» и «договора о комиссионных». После этого предоставляем доступ к базе данных для каждого специфического проекта.

Аудит проектов и предварительная проверка

При помощи наших опытных проектных менеджеров и адвокатов, проведем аудит после обсуждения рамок аудита о проектах «готовых к строительству» или «под ключ» (управление имуществом). Предварительная техническая проверка для проектов восстанавливающейся энергии поможет Вам понять техническую осуществимость и рентабельность Вашего проекта. Вы поймете различные технические, законные и социальные риски и риски, связанные со средой, до вложения в проект Вашего ценного времени и ресурсов. Мы выявим технические риски, которые могут скомпрометировать рентабельность Вашего проекта. Мы проверим, все ли факторы Вы учли в процессе развития.

Менеджмент проекта:

- Координирует процесс приобретения земельного участка, связи к сети, лицензий, зеленых сертификатов и разрешений (специализированные консалтинговые компании).
- Составление подробного графика проекта и выявление критических элементов в связи с проектом.
- Заключение договоров и управление отношений с внешними поставщиками.
- Ответственные за окончание проекта в срок, с соблюдением бюджета и на высоком качественном уровне.
- Управление сроками договора, утверждение сроков размещенных заказов на приобретение и подготовку платежных требований.
- Главный интерфейс клиента с местными поставщиками / субподрядчиками.
- Исполнение основной и онлайн-документации, необходимой для обеспечения факта, что было учтено все необходимое для расчетных ведомостей, сальдо долговых обязательств и счетов-фактур.
- Рассмотрение строительных планов и ввод в действие с клиентами для обеспечения выполнения его ожиданий и выявление моментов, в которых договорные обязательства были выполнены.
- Поставка документации в заводском исполнении (as-built) и подтверждение оплаты от конечного клиента.
- Наблюдение за техническим контролем, связями к сети и началом установки.

Our subvention and grant services



Each year the amount of grants made by corporations, foundations, and government agencies increases. We support businesses and mainly work on the submission and optimization of subsidies, credits and the acquisition of taxation advantages. Over the last fifteen years, we have submitted applications with a 99% success rate. We carefully analyze the probability for success in the intake and pre-feasibility phase. In 90% of the cases the subvention file is linked to a bankable business plan and credit application and a conditioned letter of credit. We have a success rate of 100% for credit applications. Unfortunately we cannot serve everybody as we only do an intake of files that will be successful.

The vocation of our company is not to become an applications factory but to be a partner for our clients. We help our clients through each step before, during and after the funding of their projects (implementation and project management). Getting subventions is one challenge being paid after a correct implementation project and project management is the second challenge.

If you are in the process of applying for a grant for funding then you should look into our consulting services. The process of writing a grant proposal is particularly difficult and in order to be successful you can benefit from the expertise of a professional skilled in the areas of grant and funding development as well as in fundraising and negotiation with bankers. A “grant” or “subvention” writing consultant takes some of the stress off your shoulders and makes it possible for your staff to continue their daily routine without having to take on yet another task.

Our Services:

- Our external reviews constructively examine your current policies, systems, and procedures and offer best practices recommendations from highly successful subvention or grant seeking.
- Search and location of the best alternatives of subventions and grants, according to the customer's situation, activity and projects.
- Permanent update of new aids and subventions. In this way you will always be updated about the new opportunities and you will not overlook any possibility because of lack of information.
- Report, recompilation and preparation of all the documents and information to start the proceedings, filing and proper management of the file at the corresponding institutions.
- Permanent follow up of the file in order to assure its optimal implementation and its rectifications if needed.
- Preparation of all guarantees (public organisms, clients and suppliers, etc...) and investments justifications needed for subvention or grant files.

Наши услуги субсидий и пособий



Сумма пособий, предоставленных корпорациями, фондами и правительственными агентствами, ежегодно увеличивается. Организации, которые не обладают достаточными фондами для того, чтобы нанять дополнительный персонал, и чтобы создать офис с целью введения и управления пособиями, могут воспользоваться не ограничено услугами наших консультантов относительно пособий и субсидий.

Мы поддерживаем бизнес и, главным образом, работаем для подачи и оптимизации субсидий, кредитов и приобретение налоговых льгот. Поданные нами заявки За последние пятнадцать лет имели успех в 99%. Внимательно анализируем возможность успеха на этапе ввода и предварительной осуществимости. В 90% случаях, подача заявки для субсидий связана с бизнес- планом с ожидаемой рентабельностью и кредитной заявкой и обусловленным кредитным письмом. Мы обладаем 100% успехом для кредитной заявки. К сожалению, мы не можем обслужить всех, поскольку занимаемся вводом дел, которые будут успешны.

Призвание нашей компании не в том, чтобы стать «заводом» по подаче дел, а быть партнером для наших клиентов. Мы помогаем нашим клиентам на шаг вперед, во время и после укрепления их проектов (внедрение и проектный менеджмент). При получении субсидий, первым шагом является правильная подготовка документации, а вторым является уже непосредственно менеджмент проекта.

Если вы находитесь в процессе подачи заявления на субсидии, тогда вы должны обратить Ваше внимание на наши консалтинговые услуги. Процесс составления предложения субсидий в частности сделать трудно и, для того, чтобы добиться успеха, вы можете воспользоваться экспертизой квалифицированного специалиста в сфере развития субсидий и фондов, а также в сборе фондов и ведении переговоров с банкирами. Консультант в составлении заявлений на «субсидии» или «пособия» возьмет часть стресса на себя и предоставит возможность Вашим работникам продолжить ежедневную деятельность без необходимости заниматься еще и другой нагрузкой.

Наши услуги:

- Наши внешние ревизии конструктивно анализируют Вашу поточную политику, системы и процедуры, и предоставляют рекомендации для лучших действий в поиске успешных субсидий и пособий.
- Поиск и нахождение лучших альтернатив субсидий и пособий, в зависимости от положения клиента, его деятельности и проектов.
- Постоянное обновление новой помощи и субсидий. Таким образом, Вы всегда будете знать о новых возможностях и не упустите ни одной возможности по причине отсутствия информации.
- Сообщение, составление и подготовка всех документов и всей информации для начала процедур, для подачи заявки и для адекватного управления делом в соответствующих органах.
- Постоянное прослеживание дела для обеспечения его оптимального внедрения и для его поправки, при необходимости.
- Подготовка всех гарантий (публичные органы, клиенты, поставщики и др.) и подготовка необходимых доказательств для получения субсидий и пособий.



pbs worldwide bvba

Brusselsesteenweg 81

9050 Ledeberg

+32-478-331-799

+40-766-622-873

frjacobs@telenet.be

www.pbsworldwide.com